

Invalshoeken

om 't accent op talent te spelen.

Als je dit leest, heb je 't accent op talent gekocht. Een dappere beslissing die je gegarandeerd geen windeieren legt! Het spel helpt je om je meer bewust te worden van jezelf: je ontdekt op een leuke manier je sterktes, groeipotentieel en energiedrivers. Je kan het gewoon *voor de fun* spelen, maar natuurlijk dient het voor heel wat meer.

Kies hieronder de reden waarom je met 't accent op talent aan de slag wil; het spel speel je altijd op dezelfde manier, maar met de voor jou gekozen invalshoek haal je er nadien meer resultaat uit.

Bekijk de verschillende invalshoeken en kies er eentje uit:

inzicht in jezelf en anderen. Je wil:

- je sterktes, groeipotentieel en energiedrivers ontdekken;
- iemand anders beter leren kennen - je spelpartner legt zijn matrix en licht hem toe aan jou;
- elkaar feedback geven - je legt de matrix voor iemand anders en verklaart je inzichten. Zo krijgt je spelpartner meer inzicht in hoe jij hem percipieert en wat de impact is op jullie relatie.

Werk. Je wil:

- een evaluatie- of functioneringsgesprek voorbereiden;
- je huidige takenpakket evalueren. Je bevindingen kan je achteraf bespreken met je leidinggevende.

Solliciteren. Je wil:

- een sollicitatiegesprek voorbereiden - gebruik het artikel '**37 vragen om je sollicitatieproces voor te bereiden**' als leidraad en beantwoord de vragen naargelang je matrix (link = bit.ly/37vragen)
- je sterktes, groeipotentieel en energiedrivers matchen met een potentiële vacature;

Ondernemen. Je wil:

- je businessconcept optimaliseren op basis van je sterktes, energiedrivers en ambities;
- onderzoeken welke taken je best uitbesteedt;
- de rolverdeling met je (zaken)partner evalueren en optimaliseren - leg allebei jullie persoonlijke matrix, overloop samen de reflectievragen en evalueer jullie rolverdeling.

Zijn je kaartjes gelegd? Download dan de reflectievragen en worksheet voor meer diepgang; ze zijn een duwtje in de rug om je inzichten te implementeren in je dagelijks leven.